

## Show success.

At Portables, we recognize that a lot more goes into attracting qualified people to your booth than simply standing in front of an exhibit. Any successful exhibit marketing program should begin with a good pre-show plan designed to achieve your objective at the show. Next, a well-trained booth staff who can engage and disengage prospects in a timely manner, and gather relevant lead information. And finally, a comprehensive post-show strategy for following up leads and evaluating the show itself.

Portables provides you with all the tools, training and expertise you need to be successful at your next event. We are the only exhibit marketing company in Canada to have a **Certified Manager of Exhibits (CME)** and several CME-designates on staff to help you develop an effective exhibit marketing program. CME is the most widely recognized certification program in the world that honours professionalism in exhibit management and marketing. Our staff can assist you with everything from selecting the right shows to go into, to sourcing booth entertainers, to calculating your ROI. They can also conduct booth training seminars for your staff to help them perform better on the show floor.

If you would like more information on our **Training and Education** services, please call toll free 1.800.663.1737 or visit [www.theportables.com](http://www.theportables.com).



## Le succès attire le succès.

Chez Portables, nous sommes conscients qu'il ne suffit pas d'attirer les visiteurs à votre stand pour qualifier une expoprésence de réussite. Tout marketing d'exposition efficace devrait commencer par le ciblage de l'objectif visé par votre présence à cet événement, puis s'appuyer sur un personnel de stand bien formé, qui sait comment partager son temps entre le client de passage et le client potentiel et surtout retenir l'information essentielle pour demeurer en tête du peloton. Puis, en bout de ligne, votre programme de marketing doit comprendre une stratégie post-événement pour un bilan éclairé de la présence de votre entreprise et une relance des clients potentiels.

Portables offre des outils essentiels comme la formation et l'expertise, nécessaires à votre expoprésence efficace. Seule entreprise de matériel d'exposition au Canada à profiter d'un statut de **Gestionnaire d'expoprésences (CME)**, elle offre à sa clientèle l'expertise de plusieurs concepteurs CME pour la mise au point de programmes de marketing d'exposition efficaces. La certification CME est l'une des plus prestigieuses dans le domaine et souligne le professionnalisme des gestionnaires en marketing d'exposition. Notre personnel peut vous conseiller sur une foule de sujets, allant de votre présence aux expositions importantes ou profitables pour votre entreprise à la sélection d'animation à votre stand, en passant par le calcul de votre RCI. Ils peuvent également mettre sur pied des colloques de formation pour votre personnel afin de les préparer efficacement à une expoprésence réussie.

Pour en savoir davantage sur nos services de **Formation**, composez le numéro sans frais 1.800.663.1737 ou visitez le [www.theportables.com](http://www.theportables.com).